

## Specjalista ds. Sprzedaży B2B (Sales- & Account-Manager)

Onedirect Comunicaciones S.L. z siedzibą w Berlinie szuka specjalisty ds. Sprzedaży w handlu B2B na polskim oraz niemieckojęzycznym rynku (DACH). Onedirect Group to ogólnoeuropejski, internetowy dystrybutor produktów telekomunikacyjnych dla klientów korporacyjnych.

### Opis stanowiska:

- Aktywne pozyskiwanie klientów biznesowych
- Kompetentna obsługa oraz doradztwo konsumenckie pozyskanych klientów firmowych
- Budowanie długofalowych relacji z pozyskanymi klientami.
- Przygotowywanie ofert handlowych oraz obsługa zamówień.
- Obsługa posprzedażowa
- Sprzedaż telefoniczna
- Realizowanie wyznaczonych planów sprzedażowych

### Wymagania:

- Komunikatywność oraz umiejętność szybkiego nawiązywania kontaktów z klientami przez telefon
- Umiejętności sprzedażowe i negocjacyjne
- Szeroka wiedza techniczna oraz zainteresowanie produktami telekomunikacyjnymi
- Silna motywacja do osiągania wyznaczonych celów i skuteczność w
- Duże zaangażowanie, samodzielność oraz dobra organizacja pracy
- Mile widziane doświadczenie zawodowe na podobnym stanowisku
- Biegła znajomość obsługi komputera, przede wszystkim MS (Outlook, Word, Excel)
- Biegła znajomość języka polskiego (w mowie i w piśmie)
- Biegła znajomość języka niemieckiego (w mowie i w piśmie)
- Mile widziane znajomości języków: angielskiego, francuskiego lub hiszpańskiego
- Umiejętność pracy w zespole

### Oferujemy:

- Atrakcyjne miejsce pracy centrum Berlina
- Możliwość rozwoju zawodowego w profesjonalnym zespole oraz i podnoszenia kwalifikacji
- Międzynarodowe środowisko pracy połączone z możliwością podróży i współpracy z Niemcami oraz Francją
- Innowacyjna atmosfera start-up osadzona w dobrze funkcjonującym i szybko rozwijającym się modelu biznesowym
- Zatrudnienie w oparciu o Umowę o Pracę.

Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie CV oraz listu motywacyjnego z informacją o terminie możliwego rozpoczęcia pracy oraz wskazanie oczekiwań dotyczących wynagrodzenia na adres [hr@onedirect.com](mailto:hr@onedirect.com). Osobą kontaktową jest Erik Stein.